



四、弹性

考点：需求价格弹性

需求价格弹性的类型		
富有弹性	$1 < e_d$	需求量变动百分比大于价格变动百分比
缺乏弹性	$e_d < 1$	需求量变动百分比小于价格变动百分比
单位弹性	$e_d = 1$	需求量变动百分比等于价格变动百分比

柴米油盐
酱醋茶叶





四、弹性

【真题演练】某种商品的价格下降2%，其需求量增加了4%，那么这种产品需求价格弹性属于（ ）。

- A. 需求缺乏弹性
- B. 低弹性
- C. 需求富有弹性
- D. 需求单一弹性



四、弹性

答案：C

解析：本题考查需求价格弹性。需求价格弹性是需求量变动百分比与价格变动百分比的比率。即本题中需求价格弹性系数 $=4\% \div 2\% = 2$ ，需求价格弹性系数大于1，富有弹性。



四、弹性

考点：需求价格弹性

需求价格弹性与总收益

需求弹性与总收益的关系

类型	分析	$TR=PQ$	P与TR	策略
富有弹性	$P \uparrow Q \downarrow \downarrow$	$TR \downarrow$	反向	降价策略
	$P \downarrow Q \uparrow \uparrow$	$TR \uparrow$		
缺乏弹性	$P \uparrow \uparrow Q \downarrow$	$TR \uparrow$	同向	涨价策略
	$P \downarrow \downarrow Q \uparrow$	$TR \downarrow$		
单位弹性：降价或涨价都不会影响销售收入				



四、弹性

考点：需求价格弹性

缺乏弹性-必需品—高价策略 } 正
富有弹性-奢侈品---降价策略 } 反
 } 增加总收益



四、弹性

【真题演练】在其它条件既定的情况下，富有需求价格弹性的商品应该（ ）。

- A. 适当降价销售
- B. 适当涨价销售
- C. 涨价降价无所谓
- D. 视具体情况而定

答案：A

解析：缺乏弹性-必需品-高价策略；富有弹性-奢侈品-降价策略。



四、弹性

【真题】就生产者和销售者而言，如果想通过降低其生产或销售的某种商品的价格来 增加其总销售收入，那么其生产或销售的该商品的（ ）。

- A. 需求价格弹性系数应等于 1
- B. 需求收入弹性系数应等于 1
- C. 需求价格弹性系数应大于 1
- D. 需求交叉弹性系数应大于 1

答案：C

解析：缺乏弹性-必需品-高价策略；富有弹性-奢侈品-降价策略。



四、弹性

考点：需求价格弹性

影响需求价格弹性的因素

- 1 替代品多少
- 2 商品满足欲望的重要性
- 3 该商品用途多少
- 4 商品价格变动后时期长短

答题绝技：多，长，大

短，少，小，重要



四、弹性

【真题演练】决定某种商品需求价格弹性大小的因素主要有（ ）。

- A. 该种商品的替代品的数量和相近程度
- B. 该种商品的生产周期长短
- C. 该种商品的生产自然条件状况
- D. 该种商品在生活消费中的重要性
- E. 该种商品的用途多少



四、弹性

答案：ADE

解析：本题考查影响需求价格弹性的因素。选项BC属于影响供给价格弹性的因素。



四、弹性

【真题演练】关于需求价格弹性影响因素的说法，正确的是（ ）。

- A. 生活必需品的需求缺乏弹性
- B. 时间越短，商品的需求弹性越小
- C. 奢侈品需求弹性大
- D. 一种商品如果有极少的替代品，该商品的需求弹性大
- E. 商品的用途越多，需求弹性越大



四、弹性

答案：ABCE

解析：一种商品如果有越少替代品，那么商品的需求弹性越小。