

第一节 国际商务概述

(四) 跨国公司的市场进入模式

① 出口模式，包括间接出口和直接出口

② 合同模式，包括许可经营、合同制造、管理合同、技术协议、服务合同等。

③ 投资模式，主要是指国际直接投资，包括建立合资或独资企业。

第一节 国际商务概述

1. 出口模式 (★★)

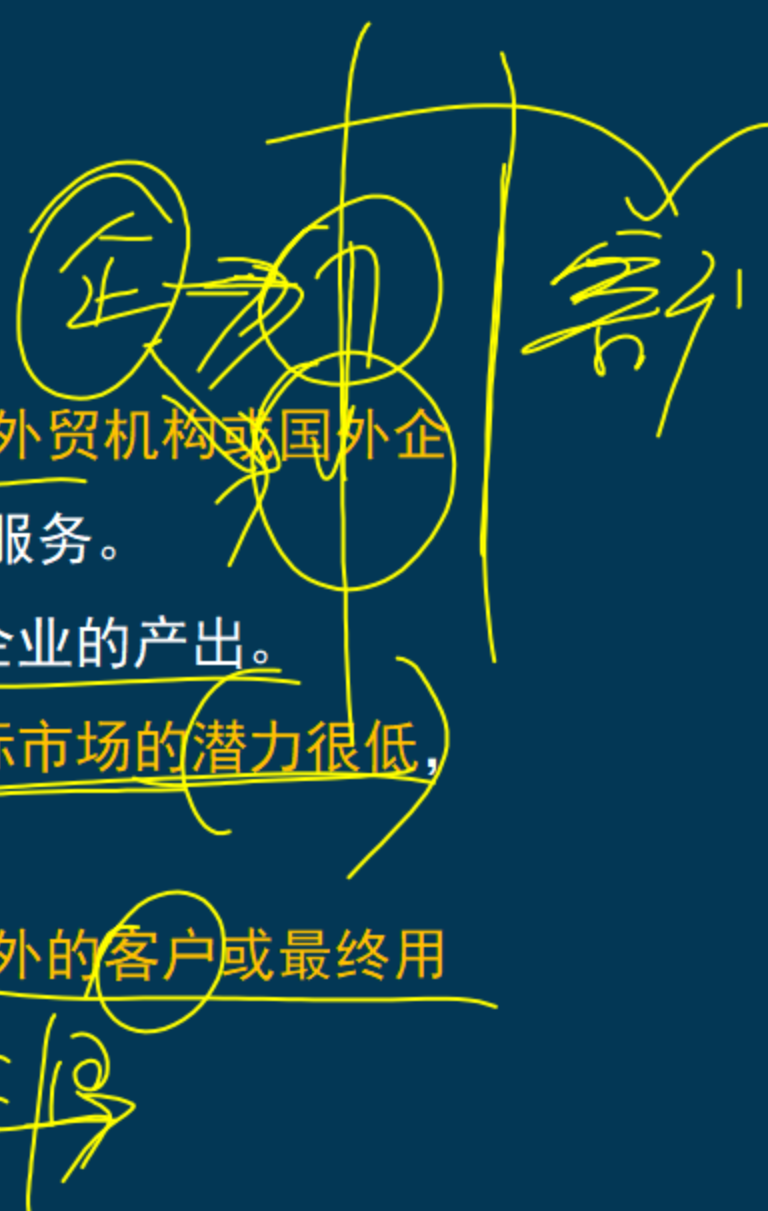
(1) 分类:

1) 间接出口: 企业通过设在本国各种外贸机构或国外企业设在本国的分支机构出口自己的产品或服务。

优点: 可以以很低的投入有效地增加企业的产出。

缺点: 企业通过间接出口方式了解国际市场的潜力很低, 控制海外营销活动的能力极为有限。

2) 直接出口: 企业把产品直接卖给国外的客户或最终用户, 而不是通过国内的中间机构。



第一节 国际商务概述

特点：

①要求企业有自己的国际营销渠道，有专人负责出口营销的管理工作。

②与间接出口相比，直接出口投资较多，风险一般也比间接出口大，但回报也较高。

③直接出口弥补了间接出口的缺陷，企业从事直接出口活动可以为进一步提高国际化经营水平奠定良好的基础，对调整经营战略、占领国际市场、树立企业的形象具有重要意义。

④直接出口要求企业投入的资源多，对企业内部专业人才和管理水平的要求也比间接出口高得多

第一节 国际商务概述

2. 许可模式 (★★)

(1) 许可与许可贸易：许可又称技术授权，是指技术许可企业通过签订合同的方式，向技术受许可企业提供必需的专利、商标或专有技术的使用权以及产品的制造权和销售权，被许可企业应支付使用费并承担保守秘密等义务。

许可模式的主要方式是许可贸易。

美不的



第一节 国际商务概述

(2) 许可贸易的分类

1) 从授权的内容看，分为：专利许可、商标许可、专有技术转让（许可）。

第一节 国际商务概述

2) 根据使用技术的地域范围和使用权的大小，许可贸易分为：

① 独占许可。在一定期限和区域内，被许可方对许可证协议下的技术享有独占使用权，许可方不得在该时间、该地区使用此技术，也不得向第三方转让。

② 排他许可。在一定期限和区域内，除了被许可方可以使用许可证协议下的技术之外，许可方自己也可以继续使用，但不得将这项技术再转让给第三方。

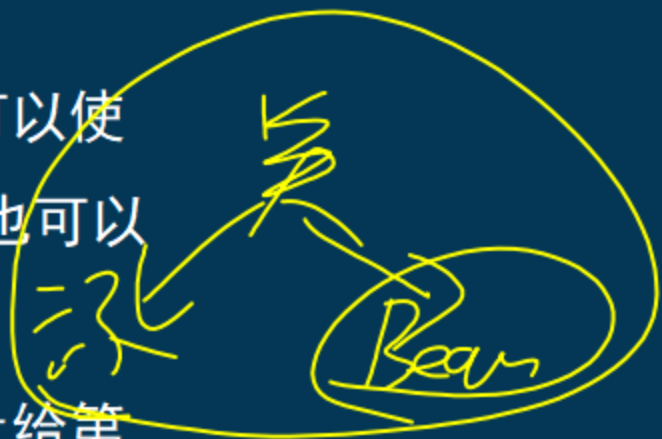
排他

第一节 国际商务概述

③ 普通许可。在一定期限和区域内，除了被许可方可以使用许可证协议下的技术外，许可方可以自己继续使用，也可以将这项技术转让给被许可方之外的第三方。

④ 分许可。被许可方可以将其被许可使用的技术转让给第三方使用。

⑤ 交叉许可。交易的双方通过许可证协议相互交换各自的技术使用权，一般不收取费用。



第一节 国际商务概述

3. 国际直接投资模式

(1) **缺点**：国际直接投资模式是几种模式里花费资源最多，面临风险最大的模式。

(2) **优点**：对市场的渗透最完全，获得控制权也最强。

技术
出口

第一节 国际商务概述

【多选题】国际化经营的市场进入模式包括（ ）。

- A. 出口模式
- B. 许可模式
- C. 内销模式
- D. 国际组织模式
- E. 国际直接投资模式

网校答案：ABE

网校解析：国际化经营的市场进入模式包括：出口模式、许可模式、国际直接投资模式。

第一节 国际商务概述

【多选题】以下对直接出口和间接出口两种模式表述正确的有（ ）。

- A. 间接出口可以以很少的投入有效地增加企业的产出
- B. 间接出口控制海外营销活动的能力极为有限
- C. 直接出口投资少且潜在的报酬也较高
- D. 直接出口要求企业投入的资源多
- E. 直接出口不需要企业拥有内部专业人才和较高管理水平

投资大 大 报酬

第一节 国际商务概述

网校答案：ABD

网校解析：本题考查国际化经营中的出口模式。直接出口投资较多，故C错误；直接出口要求企业投入的资源多，对企业内部专业人才和管理水平的要求也比间接出口高得多，故E错误。出口模式包括间接出口和直接出口两种形式。